

标准的欠缺就是身价的降低

环保设备企业期待产品有行规



●企业的产品标准化工作要分“三步走”。第一步,制定好能确切反映市场需求,令顾客满意的产品标准;第二步,建立起以产品标准为核心的有效的标准体系;第三步,把标准化向纵深推进,运用多种标准化形式支持产品开发。

◆本报记者张蕊

环保设备作为环保产业的重要组成部分,经过近30年的发展,我国环保设备制造技术的集成化和成套化、国产化逐步受到重视。但是,由于环保设备缺乏标准化、系列化,也是市场鱼龙混杂、低价竞争等问题出现的重要原因。对此,一些环保设备企业负责人在接受记者采访时表示,应实现环保设备的标准化,提高设备技术含量,在推动市场规范的同时也能降低设备投入和运行费用。目前,不少企业已经参与到环保设备标准化的工作中,也希望于此能够分享产业红利,在行业中有所斩获。

设备非标准化问题不少

容易增加项目成本;对于同一类环保设备标准的不统一,无法体现产品品质与价格间的关系,易造成不正当竞争

记者了解到,相比于欧盟、德国、英国、美国等国家和地区,目前我国环保设备标准化还比较欠缺,急需建立相应体系。以水处理设备为例,目前行业存在材质、型号、接口等不统一的问题,导致一些企业选购环保设备由于缺少统一标准而出现困难。

这种行业长期存在的设备非标准化给设备企业及其上游企业带来不少问题。有水务企业负责人表示,过去出于上游水务企业根据自身需求寻找设备厂商,通常是依靠熟人介绍或者业内口碑,然而结果不一定能令人满意。比如,设备维护出现问题,配套设备或者零部件衔接或者替换难等。

对此,江苏康泰环保股份有限公司董事长花成巍在接受记者采访时表示,做一个环保项目需要很多企业的设备组合成系统,设备与设备之间的有效连接运行都需要生产企业知道其详细的标准及相关数据,否则组装建成后整个系统的有效运行一定会受到影响甚至无法使用。“很多时候由于设备的非标准化会大大增加项目成本,甚至因不能及时找到标准的配套设备而给相关企业带来较大麻烦。所以个人认为常用环保设备及辅助配套标准化是趋势。”他说。

百事德机械(江苏)有限公司副总经理陶顺生则表示,对于同一类环保设备标准的不统一,无法体现产品品质与价格间的关系,易造成不正当竞争。“我建议

应该对产品进行标准化,设立几项标准来对不同厂家生产的产品技术性能指标进行分类。”

无锡康宇水处理设备有限公司董事长蒋介中对此深有感触,他以二次供水设备举例:“目前国内的供水行业,每年新建、改造的二次供水工程的需求量以上万台计,这样的市场需求吸引着众多国内外厂家争相涌入这一行业。鱼龙混杂,供水设备的质量参差不齐,不正当竞争时有发生。”

“特别是对于一些正在发展中的供水设备厂家来说,经常要受到价格战的威胁。国内很多地区在设备采购时还是重价格,轻质量,最低价中标现象突出,导致质量好的产品根本没有市场,卖不出去。”他说。

管理模式应规范统一

目前很多环保设备都可以实现标准化,起步较晚的设备完全可以借鉴那些发展成熟、已经标准化的装备制造

哪些设备可以标准化?对此,花成巍表示,很多环保设备都可以实现统一标准。其中,起步较晚的设备生产完全可以借鉴那些发展成熟、已经标准化的装备制造体系,新型设备或常用功能设施都应该标准化。

“尤其在智能制造已成大势所趋的今天,标准化可以大大降低企业的制造成本、运行成本,使得环保设备企业在环境工程系统中更加有效,让设计单位及用户能非常清晰地了解设备的相关数据。”他说。

蒋介中则从企业自身角度,提出二次供水设备可以标准化制造,而且企业已经开始实施了二次供水设备标准化工作。就目前供水行业来看,由于市场机制,导致了市场上产品的技术标准比较多,各类产品参差不齐,缺乏有效管理。同时,除了产品标准化,业内人士认为急需管理模式标准化。“某些地区,甚至要把一套供水设备拆分成机械管道、电气控制、阀门附件、水泵电机等多个部分分开招标,这种管理的模式,将带来严重隐患。所以,随着供水行业的改革发展,加强供水设备的标准化、管理模式标准化,逐步实现规范化将越来越重要。”他说。

陶顺生则认为,可以通过环保设备标准化工作将国内所有生产鼓风

机、水泵等产品的厂家进行分类,建立基准价。“这样可以促使各厂家研发高效节能型产品,提升企业的研发水平,并逐步提高我国风机、水泵的设计制造水平。”

此外,企业负责人就设备标准化的推进也提出建议。“供水行业实现标准化,需要有一个逐步推进的过程,不能一蹴而就。由于各地区的供水行业发展不尽相同,因此需要结合各地区管理的现状,认真分析存在的问题,有针对性地提出全面推进供水行业标准化改革,加大供水行业标准化监管力度。”蒋介中说,不管是推行供水行业管理模式的标准化,还是产品的标准化,都将有利于供水行业的长远和可持续发展。

产品标准化要三步走

制定好能确切反映市场需求,令顾客满意的产品标准;建立起以产品标准为核心的有效的标准体系

专家告诉记者,目前我国环保设备标准化可以从几方面入手,包括设备分类及型号编制、技术条件、零部件、设备管理标准化等。目前已有不少企业参与到设备标准化工作中。

记者了解到,百事德就已加入到罗茨风机设备的标准化中。陶顺生表示,企业将不断研发新型高效节能产品,并组织参加与同类企业的交流活动。蒋介中所在的无锡康宇水处理设备有限公司去年通过了供水企业“安全生产标准化”现场评定。“生产现场的标准化是实现产品标准化制造的基础。我坚持认为‘一个好的产品,是由好的环境和高素质的员工制造出来的’。”

2013年,根据住建部的通知,康宇牵头主编了《静音管网叠压给水设备》行业标准,标准由公司负责起草主编,目前已升级为国家标准。对此,蒋介中还说,标准将引领行业发展,同时标准也是一种“游戏规则”。“谁的技术成为标准,谁制定的标准为业界所认同,谁就会获得巨大的市场和经济利益。”

“我认为,企业的产品标准化工作要分‘三步走’。第一步,制定好能确切反映市场需求,令顾客满意的产品标准;第二步,建立起以产品标准为核心的有效的标准体系;第三步,把标准化向纵深推进,运用多种标准化形式支持产品开发。产品的标准化对产品的设计开发、制造、验收都起着决定性作用。”他说。

相关报道

设备制造需要智慧转型

布局智能工厂、推进标准化流水生产线

本报记者张蕊报道 “目前国内环保设备企业众多,但其中90%终将是‘过客’,只有少部分企业会享受到行业带来的红利。”江苏康泰环保股份有限公司董事长花成巍告诉记者。

“目前,国内绝大部分环保装备制造企业日子并不好过,因为互联网影响到所有行业,整个商业生态系统已经重构。同质化的竞争空前激烈,但是工业产品从研发到规模生产应用有一定的周期。只有行业引领者才能受益。”花成巍说。

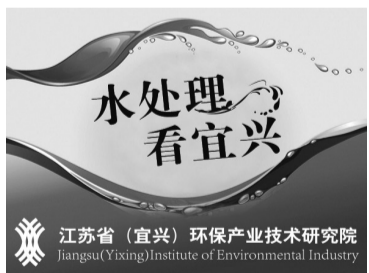
他认为,环保设备企业应该看到我国市场仍存在巨大红利,包括市场潜力、完善的产业链、规模效应、机械制造的成本等与其他国家市场对比还有很大优势。同时,智能制造取代人工将是行业趋势。“虽然技术与发达国家还有一定差距。但是随着海外并购以及市场的倒逼,会快速拉近这一距离。”

成为引领者的路径并不相同。百事德机械(江苏)有限公司副总经理陶顺生表示,他们的产品以内销为主,主要为水处理(污水净水)、物料输送、电力等行业,未来发展将进入化工行业。“没有大的转型计划,只想在本行业中做得更精更强。”

有些企业希望专注于主业,有些则在不断调整发展战略中前行。无锡康宇水处理设备有限公司(以下简称“无锡康宇”)董事长蒋介中表示,目前许多厂家大多数都是注重“轻投入,重回报”。“有些企业连正式的厂址都没有,通过关系等揽到一笔业务后,临时找来些钣金工和电焊工,租下场地后就开始生产制造设备。这种毫不讲究制造工艺、制作标准而制造出来的设备,质量差,价格较低,但是还能销售得比较好。”

他坦陈,自己的企业也经历过这一过程。但是,如果企业要继续发展,必须改变思路,转变观念,做出调整。面对互联网等信息技术的冲击,企业急需提升智慧运营管理,实现智慧转型。

他透露,未来,无锡康宇将积极布局智能工厂、推进智能化制造车间、标准化流水生产线、信息化服务的发展的方向迈进。“利用大数据把标准化制造变得智能化,往智能化、网络化方向发展,从现有的经营模式智慧转型,实现智能制造和信息制造模式。”



保利协鑫

10亿收购美光伏企业

继续巩固多晶硅材料全球领先地位

本报记者徐卫星报道 多晶硅制造企业保利协鑫近日宣布,以1.5亿美元(即10亿元人民币)的全现金方式收购下巨额债务的美国光伏巨头 SunEdison 的部分技术、资产。收购一旦落地,意味着保利协鑫可加强单晶硅片、多晶硅等两大技术、制造领域的战略,也将继续巩固保利协鑫在多晶硅材料上的全球领先地位。

此次,保利协鑫购入的相关资产及股权有4项:SunEdison、SunEdison Products Singapore(下称“SunEdison新加坡”),MEMC Pasadena以及 Solaix,后三者为 SunEdison 的子公司。

有媒体曾报道,保利协鑫此次买入 SunEdison 公司的资产、股权等,主要看中以下几个方面:第一,卖方所拥有的专利硅烷流化床技术、工厂及设备。其中,SunEdison 新加坡拥有韩国 SMP 公司 663 万股(即 SMP 发行在外股份约 65.25%),因此保利协鑫也通过未来的收购一同购入。SMP 正在建设多晶硅生产线,去年建成投产,但还未达产。第二,技术升级后的第五代专利 CCZ 拉晶技术专利及生产线。

业内人士分析,收购将会给保利协鑫带来几方面的裨益:增加电子级颗粒多晶硅的产能,利用 SunEdison 公司直拉单晶技术来大幅改善其单晶硅片生产中的拉晶效率,降低多晶硅及单晶硅片的生产成本。

据知情人士透露,这笔收购目前还要看10月以前是否有新的出价者,此外还需经过美国司法部反垄断局、联邦贸易委员会、美国外国投资委员会及商务部的批准,新加坡相关部门也要同意。因此,此项交易并未最后敲定。不过,与 SunEdison 的电站资产有诸多购买者不同,目前愿意购买硅片技术的企业也并不多,因此,双方合作的成功率不小。

不过,也有分析人士表示谨慎乐观的态度。他认为,保利协鑫近年来动作频频,扩张速度过快应仔细评估风险。目前,全球光伏市场前景,没有一个特别明朗的市场形势走向,光伏主要市场欧洲随着装机容量的逐渐饱和以及支持政策的逐渐退出,市场将走向衰退,而新兴市场如美国、日本存在不确定性。同时,作为新兴市场的中国,目前的市场尚未打开,且政府的补贴政策不能及时到位,西部的弃光限电等因素影响也存在不确定性。

光大国际

上榜道琼斯全球指数

在可持续发展上做优做强

本报记者邢飞龙报道 中国光大国际有限公司(以下简称“光大国际”)近日宣布,光大国际2016年成功上榜道琼斯可持续发展全球指数(Dow Jones Sustainability World Index),同时也获纳入道琼斯可持续发展新兴国家指数(Dow Jones Sustainability Emerging Markets Index)。这也是光大国际首次上榜这一系列指数,并于今年9月19日起生效。

道琼斯可持续发展指数于1999年推出,每年由道琼斯和RobecoSAM集团负责统计,是发展历史最悠久的全球可持续发展的基准,这也是全球公认的社会责任及可持续发展参考标准。指数应用行业内最优法则,来衡量全球可持续发展领先企业的表现,基于经济、环境和社会标准三方面的全面评估,以投资角度评价企业

可持续发展的能力。

光大国际行政总裁陈小平表示:“作为今年中国及香港唯一一家上榜道琼斯可持续发展全球指数的企业,我们感到十分荣幸,我们不仅把可持续发展作为企业发展方向,同时也希望作为公司一个新的起点,全面推进公司在可持续发展的道路上做优做强,为股东及社会创造更大的价值。”

据了解,光大国际以绿色环保和新能源为主营业务,业务主要包括垃圾焚烧发电、生物质能发电、太阳能光伏电、风力发电、沼气发电、固体废弃物安全处置、污水处理、中水回用、环保工程建设、技术开发、环保设备制造、环保产业园的规划、建设等。近年来,企业在垃圾焚烧发电领域扩张迅速,拿下苏州垃圾焚烧发电等多个大项目,继续保持这一领域优势。

中国能源

携手北科欧远

打造中国环保服务业的“航空母舰”

本报记者高岗松太原报道 中国能源集团工程有限公司(以下简称“中国能源”)与北京北科欧远科技有限公司(以下简称“北科欧远”)日前签订战略合作协议,旨在共同打造全国环保服务业的“航空母舰”。

据了解,此次合作充分发挥中国能源在能源投资运营、工程建设、技术研发、金融贸易等综合性能源服务提供者得天独厚的优势资源,和北科欧远在大气污染治理领域拥有雄厚的资金实力与技术实力,努力使工业企业在治理污染的同时,并得到更加一体化、更有优质

的服务。

北科欧远董事长刘现卓表示,随着战略合作协议的签署,公司将和中国能源在市场营销、经营模式的创新、火电环保系统节能降耗、双方营业范围的优势互补以及客户服务等各个方面,进一步扩大合作范围,强化合作内容,提升合作价值,构建起真正可操作、可执行、可落地的能源发电企业节能减排“一站式”服务平台,共同打造全国环保服务业的“航空母舰”,早日成为火电环保领域具有全球影响力的领军型企业。

中国环境年鉴 2015

资料完备 数据权威 请即订阅

《中国环境年鉴》订阅单(复印有效)

订阅单位和联系人姓名	单价(含邮费)	订阅册数	合计金额	总计	付款单位盖章
《中国环境年鉴》	315元				
2015卷	315元				
2014卷	315元				
2013卷	315元				
合计金额			万 仟 佰 拾 元		

邮购汇款:北京市东城区广渠门内大街16号
 邮编:100062
 账户名称:中国环境报社
 开户银行:北京银行广渠门支行
 银行账号:01090514000120111006865
 电话:(010)67112032
 传真:(010)67103929(自动)
 联系人:高斐
 电子信箱:huanjingnj@163.com
 用途:请务必在汇款单据上注明购《中国环境年鉴》书款。