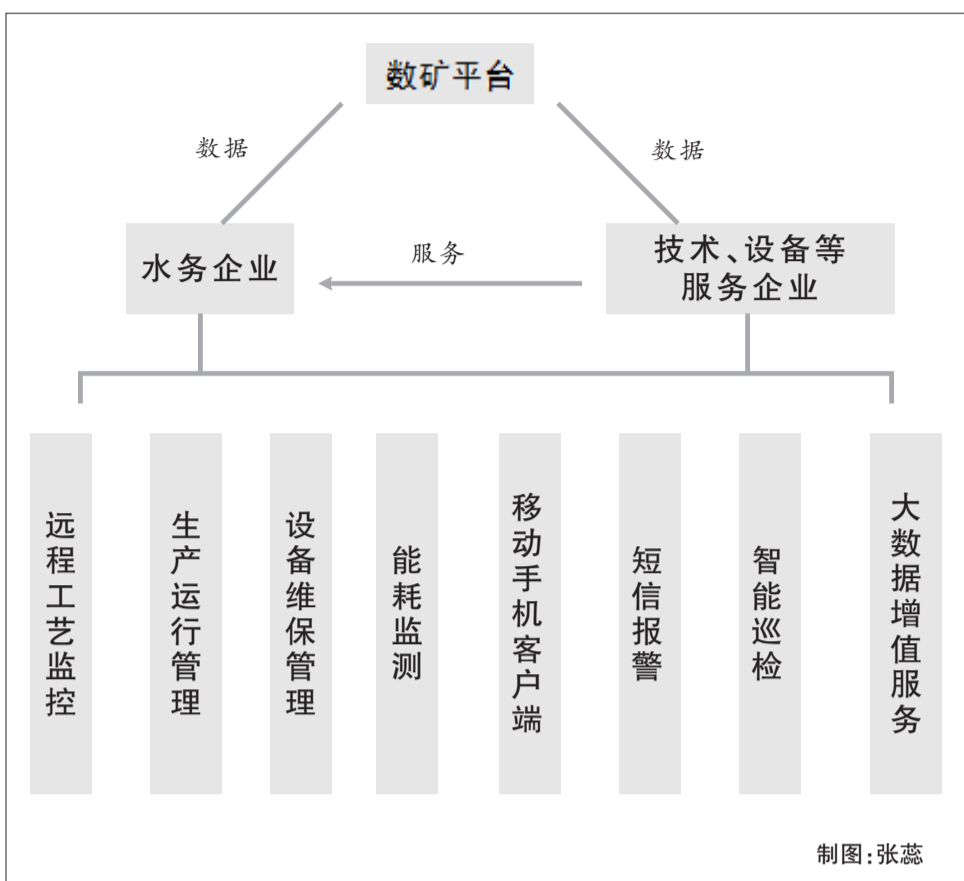


智慧水务企业小体量也有大空间

通过数据打造新产品和新业务,围绕生产中实际问题开发系统,投融资注重国际化和专业背景



制图:张蕊

◆本报记者张蕊

近年来,水务企业对节能降耗、提升运营水平等需求不断提高,对智慧水务的需求开始呈现爆发式增长。一方面,不断涌现的智慧水务企业通过信息化技术方法获得、处理或加工城市水务信息,有效管理城市供水、用水、耗水、排水、污水收集处理、再生水综合利用等过程,为其客户——水务企业创造价值。另一方面,这些企业自身也在不断创新、改良技术,在不间断的项目试错、修正过程中不断发展。

“并非号称‘智慧水务’的企业都是真正的智慧水务企业。”北京金控数据技术股份有限公司(以下简称“北京金控”)董事长杨斌告

诉记者,在实际业务中,判断一家企业是否属于智慧水务企业,要看企业是否将数据作为生产要素,并且能够依靠数据打造新产品和新业务。

北京金控就是一家正在向真正智慧水务企业看齐的企业。企业是从事工业互联网开发、运营的高新技术企业,主要产品和服务包括工业自动化控制系统、信息化管理系统、智能化控制系统及大数据应用服务等业务。

虽然只是一家中小企业,但是北京金控却在大数据挖掘、自动化等领域为水务企业提供服务,并经过项目实践不断积累经验,由此驶入了发展“快车道”。公司于去年11月在新三板挂牌上市,此后又受到多家投资机构青睐,获得投融资支持。



与大企业深度合作 看好海绵城市市场

杨斌告诉记者,过去水务企业利润比较丰厚,对于项目设计、建设、运维等环节的精细化需求并不高。比如,企业建设污水处理厂,可能只需要10米扬程的水泵,但由于设计、采购等原因,可能企业最后用的是15米扬程的产品,造成能源浪费。

“但是,随着市场竞争日益激烈,行业利润率逐步走低,水务企业出于成本控制考虑,在节能降耗、降低建设和运营成本等方面都更加精细化,现在我们服务的北控水务、国祯环保已经选择将扬程参数精确到与实际情况一致,从而不浪费能源。”他说。

记者了解到,北京金控也是从一个个小项目逐渐发展而来,随着项目实践的积累,逐渐吸引了大客户的注意。他们也在不断和大企业合作过程中积累经验。去年,他们与北控水务旗下河北深泽县嘉诚水质净化有限公司就污水处理厂自动化控制系统改造签订合同。近日,企业还承接了青岛董家口经济区海水淡化项目。这一项目由碧水源总包,项目规模10

万吨/日,出水供给经济区内工业企业使用。

“我们负责青岛董家口经济区海水淡化项目全厂自动化控制系统设备、视频监控设备的供货及安装调试。此前,这么大规模的海水淡化项目一般都请国外的自动化企业负责实施,现在国内的企业更加了解客户需求,同时价格上也有优势,已经可以参与到这类大型项目中。”杨斌说。

除了传统水务、海水淡化等领域,未来一段时期,杨斌十分看好海绵城市建设领域。“海绵城市可以从两方面为智慧水务企业提供市场机遇。首先,海绵城市建设体量巨大,企业可以参与机会多。其次,项目维护、管理、评价的建设后市场广阔。”他说。

就在近期,北京金控与海绵城市投资股份有限公司签署战略合作协议。双方将共享项目资源,在全国范围内涉及海绵城市、城镇供水、污水处理等相关领域的工程项目上,利用各自在产品、技术、资源等方面的优势,展开全面合作,共同推进智慧化管理和运营模块运用。



资本青睐 也要找“真爱”

除了通过技术研发和项目实施积累经验,资本助力也被视为一些中小企业发展必不可少的条件。今年7月,北京金控获得启明创投、中信建投两家知名投资机构3000万元的A轮融资。继2015年在新三板挂牌以来,这家专注做数据挖掘的环保企业也有了新动作。消息一出,获得业界不少关注。

对此,杨斌表示,两家风投机构之所以选中北京金控进行投资,主要是看中企业的团队和对行业的理解。“风投机构来考察,认为我们的团队比较年轻,而且是经过多次试错,积累了丰富项目经验留下的员工,专业化程度比较高。同时,在业内摸爬滚打这些年,对行业的理解更加透彻。”

北京金控选择这两家投融资机构合作,目的则不同。杨斌坦言,对于启明创投,企业更看中其国际化背景以及对互联网行业的了

解和把握。对于中信建投旗下的首都水环境基金,则关注它的行业背景。

据了解,启明创投长期专注于媒体和互联网、信息技术、消费者和零售业、医疗保健以及清洁能源等行业早期和成长期企业的投资。首都水环境治理产业联盟则是由包括北京水务投资中心、北控水务、北京排水集团、碧水源、首创股份等一批知名水务公司发起设立的技术与产业联盟,并出资设立了首批投资基金。而北京金控就是基金的首批投资企业之一。

江苏宜兴环保产业技术研究院院长高嵩表示,在当今时代,一定会有企业站在移动互联网与水务运营的交界面,系统运用跨界思维和集成手段,提高环境基础设施的运营效率。“北京金控最有可能成为这样的企业。这次企业获得两家投资机构的联合投资,也很好说明了这点。”

相关报道

环保企业如何应对低价竞争?

充分利用金融工具、财务手段及技术革新,管理专业化

本报记者张蕊报道 “低价竞争一定不合理吗?”北京金控董事长杨斌前不久撰文提出这样的疑问,在业内引发热议。在他看来,环保行业内,低价竞争不一定意味亏损和产品低质。

在充分市场竞争条件下,低价竞争促使环保企业思考如何才能通过精细化管理手段降低成本。事实上,也由此催生智慧水务行业。”

在2010年,北京金控就开始开发针对污水处理厂的运营系统,并获得企业的前瞻性认可。但还是没有污水处理厂愿意使用系统。就在这两年,系统才大规模上马。”他表示,环保企业可以采用多种手段应对低价竞争。比如,贷款、企业债等传统金融工具,税务筹划等财务手段。“过去环保行业利润比较高、产业链短。现在则面临利润率下降、产业链延伸变长等问题,因此不少企业可以通过设立设备公司、工程建设公司、项目

公司、技术服务公司等子公司的方式进行税务筹划,从而获得税收优惠,降低税负。”

同时,新材料、新技术的革新也会为企业成长和发展带来实际效果。“比如深圳的环保企业研发的污水一体化处理设备,将其中一些模块进行精简,同时又不降低出水水质标准,受到用户欢迎。再比如,不同于传统的铁、铝合金等材料,有上海企业利用新材料铸造管道、水厂桥梁等设备,既抗腐蚀,又能降低材料成本,可以用于海水淡化、地下水污水处理厂等领域。”杨斌说。

此外,管理专业化也是环保企业应对低价竞争的手段。杨斌表示,过去环保企业多是获得项目后自己负责设计、建设、施工等。现在,这些企业则采取专业化的管理手段,将工程、运营等分包,这样就转嫁了一部分垫资成本和管理成本,从而获得竞争优势。

通过数矿平台 让大数据创造价值

“真正的智慧水务企业是不借用产品,仅依靠数据就能创造新价值的企业。”杨斌在接受记者采访时表示,能否将数据作为生产要素,依靠数据打造新产品和新业务,是判断智慧水务企业的标准之一。在这一判断标准下,智慧水务企业可谓少之又少。

企业如何通过数据创造价值?杨斌以数矿平台为例,它由“矿主”和“矿工”组成,前者是水厂、水务企业等拥有数据资源的用户单位,而后者是为前者提供服务、具有数据挖掘能力的产品、技术公司,两种主体在这一平台下共享各种数据。

在数矿平台上,“矿主”和“矿工”并非一对一关系,而很可能是多个“矿工”为同一个“矿主”服务。“因为不同技术和设备服务企业的数据挖掘能力不同,视角也不同,因此服务于一家水务企业,可以解决不同问题。在‘矿工’中有自动化工程、产品销售、软件开发、设备制造等不同类型企业,可以满足水务企业的个性化需求。”

在数矿基础上,北京金控正在尝试开展仿真平台业务。据了解,仿真平台基于现场实时数据,以模型算法预测水质、水量变化情况。“仿真平台能用生产数据训练仿真系统,用仿真系统优化生产过程,再用生产

数据校正仿真系统,循环往复,持续优化。”杨斌对这一平台充满自信。他曾在微信朋友圈发帖,欢迎企业使用,不准确不要钱。

记者了解到,企业在项目投入使用的最初一两年,需要快速试错,摸透客户的潜在需求。而这些必须建立在收集大量数据的基础上。因此,起初杨斌选择部分基础软件给客户免费试用,在搜集到大量数据后,对数据进行深入挖掘,解决水务企业的核心问题。

比如,不同于业内普遍认为的能耗是污水处理厂最大成本,杨斌认为最大的成本负担来自人为风险。“比如,在企业开展业务的十几家地下污水处理厂中,我们发现由于巡检人员不专业或者疏忽,造成设备被淹的情况时有发生。比如有污水处理厂仅韩国进口的磁悬浮风机被淹的损失就很大。”

他表示,智慧水务企业并不直接解决人员、设备等风险问题,而是通过围绕这些问题开发系统,将其作为基础业务的重要模块。“比如企业研发的短信报警、巡检系统,虽然技术简单,但可以发现很多污水处理厂中管理的问题,避免由此造成损失。”

广东国资委成为 东江环保实控人

不单纯追求规模发展

以优质利润为前提

本报记者张蕊报道 东江环保(股票代码:002672)日前发布多份公告称,广东省国资委旗下的广东省广晟资产经营有限公司(以下简称“广晟公司”)成为东江环保控股股东,其背后的广东省国资委持有广晟公司100%股权,成为公司实际控制人。原广晟公司总经理助理刘翔将担任东江环保董事长。东江环保原实控人张维仰将担任公司高级顾问。

刘翔表示:“东江环保是优秀的民营企业,广晟公司是国有全资企业,两者在管理制度上有所不同,相信今后在上市公司的框架下会很好融合,建立新型的混合所有制模式,在工作中相互理解磨合,保持股东大会、董事会和高管层的高效运作,共同推动公司快速健康发展。”

东江环保有关负责人表示,“广晟公司看好东江环保在环保行业的发展,整体上希望其保持危废行业的龙头地位,同时结合广晟公司在市政、PPP等项目的资源优势继续做强做大。东江环保原来提出的战略方向是打造综合性的环保服务商,现在目标依然明确,希望公司能够高质量发展,以优质和良性的利润为前提,不单纯追求规模。公司正在对未来3年~5年的战略进行细化梳理和规划。”

此外,东江环保近日拟发行10亿元绿色债券,用于公司主营业务相关的绿色项目的投资运营及偿还绿色项目相关的银行贷款。旨在优化公司资本结构、降低资金成本,加快项目的建设和投入运营,把握未来行业整合的发展机会。

开创环保首获 国际水协大奖

项目稳定运行

节省占地、能耗、投资

本报记者张蕊报道 浙江开创环保科技股份有限公司(以下简称“开创环保”,股票代码:833591)日前获得国际水协(IWA)颁发的年度全球水领域创新大奖。

开创环保总经理包进锋表示,“企业愿意把国际上先进的技术应用到中国的环保市场,也希望能有机会把我们的经验和技术与大家分享,走向世界。”

据了解,开创环保凭借工业园区废水零排放工程项目获得了项目创新奖中的设计规划奖,实现了国内此类奖项零的突破。

获奖项目由开创环保承接并完成了工艺包设计、成套设备集成、安装调试及运营服务工作。项目自2014年10月完成整体调试并投入运行,已稳定运行近两年。项目通过一系列的创新设计,相比常规系统,项目占地面积减少20%以上,整体投资降低15%以上,主体设备能耗降低25%以上。

点评:有观点认为水处理行业下一步的提升将在于膜过滤技术。开创环保多年来一直深耕膜技术及相关系统集成,此次获奖也展现了水处理技术企业的技术进步。

今年初,北控水务、首创股份入股开创环保,一是考虑到环境综合服务商如果在新领域中组织团队研发技术,效率较低,因此,最终打算采取进入于平台的方式切入市场。二是随着产业链的延伸,双方都有通过合作获取对应技术、人才、管理等资源的需求,通过协同效应帮助自身发展壮大。

中国环境年鉴 2015

资料完备 数据权威 请即订阅

《中国环境年鉴》订阅单(复印有效)

订阅单位和联系人姓名	单价(含邮费)	订阅册数	合计金额	总计
《中国环境年鉴》	315元			
2015卷	315元			
2014卷	315元			
2013卷	315元			
合计金额		万	仟	佰 拾 元

付款单位盖章

邮购汇款:北京市东城区广渠门内大街16号
 邮编:100062
 账户名称:中国环境报社
 开户银行:北京银行广渠门支行
 银行账号:01090514000120111006865
 电话:(010)67112032
 传真:(010)67103929(自动)
 联系人:高斐
 电子信箱:huanjingnj@163.com
 用途:请务必在汇款单据上注明购《中国环境年鉴》书款。