

产业周刊

09-12版

责编:崔煜晨
电话:(010)67116884
传真:(010)67102492
E-mail:chanjing9999@sina.com

市场观察

◆马维程

虽为朝阳产业,但环保项目的报价近年来都在不断下探。天津泰达环保有限公司近日中标辽宁省大连市中心城区生活垃圾焚烧发电二期工程BOT项目,23元/吨的价格创造了国内垃圾焚烧行业的第二低价。
业内人士表示,随着我国环境监管越来越严格,现在低价中标的企业,运营时将面临越来越大的压力。“未来2年~3年,环保行业或许会淘汰一批企业。”

低价竞标真是制胜法宝?

环保项目外部条件逐渐变化,运营面临越来越大的压力



低价竞标不可逆转?

企业要想盈利,需要尽可能地降低成本,未来一些行业还可能出现高收费现象

据了解,大连市中心城区生活垃圾焚烧发电二期工程BOT项目的总投资约为11.58亿元,日处理生活垃圾2250吨。项目合作期限为27年,其中建设期两年,正式商业运营期25年。

2015年以来,垃圾处理领域屡次发生超低价中标事件。去年6月,山东新泰垃圾焚烧发电项目报价48元/吨;8月,安徽蚌埠生活垃圾焚烧发电项目报价26.8元/吨;10月,江苏高邮生活垃圾焚烧发电项目报价26.5元/吨;12月,浙江绍兴项目以18元/吨的报价刷新了行业底线。仅仅数月间,中标价从48元/吨骤降至18元/吨,降幅达到62%。

“垃圾处理费目前正在低位徘徊,利润已经很薄了。”中国循环经济协会发电分会秘书长郭云高表示。

而关于垃圾发电项目的成本,据测算,若考虑应收账款周转期的财务成本,垃圾处理服务费初始单价将上浮至68元/吨。不过,郭云高表示,垃圾发电企业的收入由“电价收入”和“垃圾处理费”两大块组成。

以一家日处理能力500吨的企业为例,一年处理量约为16万吨,电价收入=160000×(280×0.65+20×0.4)=3040万元;垃圾处理费按照18元/吨计算,则为160000×18=288万元。垃圾处理费只占总收入的8.66%左右,比例很低。

即便如此,低价中标的企业要想盈利,还是需要加强管理、降低融资成本、缩短建设周期、实现规模效应,尽可能地降低成本。

理厂统一处理,成本就能降低不少。

在他看来,低价竞标成为常态,与地方政府的导向有很大关系。企业其实也不希望低报价,但政府作为招标主体的导向就是低价中标。

济邦咨询公司副总经理李竞一表示,目前的大环境是“钱多项目少”,好的项目大家都会抢。

不过,环保项目的外部条件已逐渐发生变化。环保部门的监管力度将越来越大,环保企业的压力也越来越大。桑德集团董事长文一波曾表示,企业运营不良不但收不到费,还可能受到处罚。比如,我国几乎所有垃圾发电厂中飞灰都没有作为危险废物处理,有的会做水泥固化,有的直接填埋。过去这些习以为常,未来将受到严格监管。

薛涛也表示,随着环境监管加强,仍然低价中标的企业将可能面对惨痛的教训,甚至淘汰。行业只有经历过这一阶段,才会更理性报价。“预计明年,将有一些因此遭到淘汰。”他说。

对于中小企业,薛涛建议,可以通过技术研发、更新换代,或者降低自身制造成本进行转型升级,只有这样才能避免被淘汰的命运。

郭云高则认为,从市场竞争的角度看,具有规模和竞争优势的企业通过降价让利可以迫使没有能力的企业不能进入或者被迫退出,促进行业的净化和进化,在某种程度上具有一定的正面意义。

E20研究院执行院长薛涛说,低价竞标似乎成为一种不可逆转的趋势,因为地方政府的预期已经降低。未来,流域治理、地下管廊等新生事物还有可能出现高收费情况,而传统的污水、垃圾处理等BOT项目已没有机会溢价了。



明知山有虎,偏向虎山行?

行业环境是“钱多项目少”,随着环境监管加强,低价企业可能被挤出

企业为什么要低价竞标?薛涛认为,很多企业抱着拿了项目以后再谈价格的想法。比如,未来政策一旦变化,项目发生变动,企业就可以重新与政府谈判,那时候变成“一对一”,企业会占主动权。

“很多低价中标的项目,后面都会加个特许经营条件:今后新项目、新标准……必须调价。”一位不愿具名的业内人士表示。

郭云高也表示,企业会与政府谈一些边界条件,总体算一个“大账”。例如,政府如果要求企业必须对污水进行处理、循环使用,成本就会比较高;如果允许企业把污水通过管网排到污水处

绿色债券



绿色项目

环保企业缘何扎堆发行绿色债券?

为绿色项目打开低成本融资渠道,增加绿色产品和服务供给。近一年来,绿色债券在我国债券市场上表现抢眼,成为企业特别是环保企业有力的融资工具。

详见今日11版

特别关注

十里钢城停炉 环保新星升起

杭钢转型升级组建浙江环保集团,打造国际性综合节能环保服务商



图为杭钢集团厂区。 资料图片

◆本报记者牟利扬

从黑色冶炼积极转型绿色环保的杭州钢铁集团,日前在产业转型升级路上迈出了新的一步,成立浙江环保集团有限公司,成为国内城市钢厂关停实施转型升级的样板。

浙江环保集团成立之后,除在污水处理方面继续发力之外,还将涉足土壤治理、大气治理等方面。同时,记者了解到,集团提出了“十三五”3个百亿目标,即将努力在“十三五”期间组建100亿元环保产业基金,完成100亿元环保投资,实现100亿元销售收入。

钢厂停产做环保早有“预谋”

旗下富春紫光环保公司在全国运营着30个污水处理项目,主攻节能环保产业

“轰”地一声巨响,杭钢集团半山生产基地炼钢厂老一号高炉烟筒在爆破声中轰然倒地,时间定格在2016年6月15日下午两点半。初建于1957年的杭钢集团,是一家以钢铁为主业的省属国有企业,拥有全资及控股子公司37家,其中杭钢股份为上市公司。

2015年3月,因杭州城市布局调整和环境治理需求提升,浙江省做出产业转型升级的决定,当年年底关停杭钢集团半山钢铁基地生产线。

据统计,2014年,杭钢半山生产基地全年SO₂、NO_x、烟(粉)尘、COD和氨氮等排放量分别为6205吨、4547吨、25844吨、41.9吨和2.6吨,“十里钢城”关停后,杭州城区环境质量得到全面改善。

然而,对于杭钢集团来说,半山生产基地关停后怎么办,集团业务将走向何方?杭钢集团党委书记、董事长陈月亮给出了明确答案:“我们根据省委、省政府要求,经过大量调研与论证,将推进转型升级的主攻方向定为环保产业。”

去年9月以来,杭钢集团确定了“高端、创新、绿色、特色”的发展方向,主攻节能环保产业。“作为省属国有企业,杭钢集团理应承担主动担当,将省委省政府以‘五水共治’为重点的环境保护重大决策和浙江经验转化为先进的商业模式。”陈月亮

表示。

其实,从黑色金属冶炼迈向绿色节能环保,杭钢集团早有行动、准备充分。在从事钢铁生产的同时,杭钢集团从上世纪90年代就开始探索发展环保产业,早在2000年就成立浙江富春紫光环保股份有限公司,涉足污水处理行业。

经过16年的发展,富春紫光环保公司已成为浙江省最大的污水处理企业。台州临海市城市污水处理厂、衢州市常山县天马污水处理厂、温州中心片区污水处理厂,都是由富春紫光环保公司承接运行的。

目前,富春紫光环保公司在全国各地运营着30家污水处理项目,处理规模近300万吨/日。其中浙江省内公司有16家,运营污水处理厂19座,自来水厂两座。

多年的环保生产运营实践,让杭钢集团具备较强的环保核心技术。比如,在污水处理厂污泥处置方面,成功研发了污泥深度脱水、污泥干馏制生物炭等核心技术,有效破解了污泥处理的难题。

除此之外,杭钢集团旗下的新世纪再生资源公司、浙江省冶金研究院、浙江省工业设计院等企业和科研院所均长期从事环保业务。2015年,杭钢集团仅环保产业板块就实现营业收入49.13亿元,利润1.9亿元,总资产34.4亿元。

三个百亿计划如何实现?

以并购重组、强强联合为手段,核心技术支撑+金融平台支持“两条腿”走路

对于今后的发展,杭钢集团已有明确的节能环保产业发展规划。

陈月亮表示,发展目标为实现“三百计划”,即通过“十三五”期间,组建100亿元环保产业基金、完成100亿元环保投资、实现100亿元销售收入,打造成为位于浙江的国际性综合节能环保服务商。

据介绍,杭钢将充分发挥集团产业基础、人才技术、资金实力、融资平台、土地资源以及国企品牌、社会影响力等优势,拓展水处理技术、水处理运营管理、环保装备制造、大气污染治理、固废处理等业务,努力构建“1+3+N”节能环保产业格局。

其中,“1”即一个“共治、共赢、共享”的经营理念。“3”即涵盖治污水、防洪水、排涝水、保供水、抓节水的“五水共治”,清淤土、治渣土、消毒土、除弃土、利废土的“五土整治”,以及控烟、降废气、除臭气、减尾气、消油气的“五气共治”的“三五联动”发展体系。“N”即打造N个创新发展平台,主要包括:组建浙江环保集团有限公司;搭建资本运作和投融资平台,成立浙江节能环保产业基金;组建浙江省节能环保技术研究院,设立浙江省节能环保产业学院,成立节能环保装备制造公司,建设智慧节能环保信息平台,组建环境医院等。

记者了解到,杭钢集团发展节能环保产业的路径和切入点也非常明晰

——以并购重组、强强联合为手段,借助环保产业基金,迅速推动节能环保产业做大做强。

围绕浙江“五水共治”,浙江环保集团将以治污水为核心业务,通过“重组并购+运维”“环保+互联网”模式,形成水务全产业链。

在“五土整治”上,以清淤土和治渣土为重点业务,积极开拓河道修复、污泥处理、土壤治理、垃圾处理等市场,探索发展贵金属、钢铁等再生资源循环利用业务。

在“五气共治”上,以控烟气为重点业务,加强与行业领先企业战略合作,组建专业大气治理公司,积极参与脱硫脱硝、工业粉尘治理等业务,开发恶臭有害气体生物净化技术和设备,并积极拓展新能源产业。

陈月亮介绍说,杭钢集团将坚持核心技术支撑+金融平台支持“两条腿”走路,积极拓展针对各类园区和特色小镇的环境综合治理业务,发展以环保装备为主的装备制造,打造相对集中的产业生态圈。

而退出钢铁生产的杭钢集团半山基地,将围绕杭州市26.7平方公里的杭钢新城规划,以半山基地1700多亩自留土地为基础,按照“创新、高端、绿色、特色”的理念,有效激活厂区的空间更新和文化遗存价值,把半山新产业基地建设成以快乐健康、智能环保产业为主导,产城融合的创新基地。

重庆培育七大环保产业集群

力争到2020年实现年销售收入1300亿元

本报见习记者阎杰重庆报道 记者日前从重庆市政府获悉,全市“十三五”时期将重点培育七大环保产业集群,培育一批年销售收入超过100亿元的龙头企业,到2020年全市环保产业力争实现年销售收入达1300亿元,建成我国重要的环保产业基地。

据悉,重庆将重点培育污水污泥处理设备制造、大气污染防治设备(产品)制造、固体废物收运处理设备制造、环境仪器仪表及环境修复、再生资源综合利用、固体废物综合利用和再制造等七大环保产业集群,构建以掌握关键技术的大企业集团为核心、中小企业专业化协作配套、社会化服务综合保障的产业体系。

为实现市政府提出的环保产业发展目标,重庆市有关部门将引导五大功

能区域环保产业差异化发展,重点推进万州、大渡口、巴南、大足、荣昌、垫江、梁平等节能环保产业园区建设。抓住“一带一路”和长江经济带发展战略,借助内陆国际物流枢纽和口岸基地,重庆还将积极搭建本地环保产业“走出去”平台,实现与沿线国家和省区市的良性互动,推进生态保护与建设、节能环保、绿色经济、能力建设、治理模式等重点领域区域合作。

此外,重庆还将大力发展环境服务业,依托都市功能核心区打造环境服务业,依托都市功能副中心打造环境服务业,依托都市功能拓展区打造环境服务业,开展环境监理试点,发展土壤修复和水环境修复服务业,鼓励社会监测机构面向政府、企业和个人提供环境监测与检测服务。推动环境审计、清洁生产审核等第三方审核评价服务,培育专业咨询服务、环境教育普及与培训服务业。

PPP进行时



PPP项目财政管理得到加强

财政部进一步鼓励社会资本发挥技术优势,调动参与积极性

本报综合报道 财政部近日印发《政府和社会资本合作项目财政管理暂行办法》,以加强政府和社会资本合作项目财政管理,规范政府部门履行合作行为,保障合作各方合法权益。业内人士认为,这一《办法》明确了财政在PPP项目中的职能和作用,并且能够消除社会资本的疑虑。

在职能方面,《办法》明确财政部门要切实履行项目“识别论证、政府采购、预算收支与绩效管理、资产负债管理、信息披露与监督检查”等职责,并贯穿于PPP项目全生命周期内各环节的财政管理工作,以保证项目规范实施和高效运营。

对此,上海市财政局涉外经济处处长纪鑫华认为,财政部第三批示范项目评审注重“创新性和示范性”,注重激励社会资本充分发挥自身特定的技术优势和主观能动性。而《办法》进

一步鼓励社会资本发挥技术优势;进一步调动社会资本的参与积极性,强化项目的公开透明要求。

据了解,财政部上个月确定了第三批PPP示范项目名单,共计516个项目,计划总投资额1.17万亿元。相较于第二批示范项目,第三批项目数量翻倍,投资额增加超过80%,行业集中度高且对于环保行业的重视程度增加。

大岳咨询公司总经理金永祥认为,此次出台的《办法》是对《政府和社

会资本合作项目操作指南》的完善,未来运作PPP项目的政策边界将更加清晰。同时,信息公开在文件中得到重点强调,将有利于PPP项目的监管,约束各方的不规范行为,规范PPP市场秩序。

《办法》第二十四条明确,行业主管部门应当会同各级财政部门做好项目全生命周期成本监测工作。项目成本信息要通过PPP综合信息平台对外公示,接受社会监督。

第三十一条明确,对于归属项目

公司的资产及权益的所有权和收益权,经行业主管部门和财政部门同意,可以依法设置抵押、质押等担保权益,或进行结构化融资,但应及时在财政部PPP综合信息平台上公示。

“《办法》真正做到了公开采购文件,比如第24条的成本公开和第31条特许收益公开等,这些规定有望推动未来进一步扩大项目信息公开范围和增强采购信息公开的及时性。”E20研究院执行院长薛涛认为。