

产业周刊

上市公司

北控水务要做城乡清洁工?

成立子公司北控环境专业延伸产业链,注入集团业态

◆本报记者张蕊

“作为北控水务集团(以下简称“北控水务”)旗下专注于环卫固废业务的企业,我们已经在不断布局城乡环卫市场,并且将在在此基础上不断挖掘数据,以求今后在智慧环卫上有所斩获。”在日前举办的第一届中国智慧环卫高峰论坛上,北控水务旗下北控环境投资(中国)有限公司(以下简称“北控环境”)董事长兼总经理崔健明确表示。

记者了解到,作为以传统水务为主业的综合环境服务商,北控水务近两年来逐渐将业务拓展到环卫领域。而作为北控水务旗下专注于环卫固废领域的企业,北控环境的发展目标是到“十三五”末,形成全业态环卫业务“投资+技术+服务”体系。目前,企业已经在全国多地与政府进行合作,提供环卫服务。同时,北控环境还在河北省定兴县和辛集市探索智慧环卫模式。

环卫市场规模有望超千亿

环卫产业的潜在空间和市场化趋势会使国企进军环卫产业的进程加快;多个沿海省市正积极探索政府购买环卫服务

记者了解到,此前市政环卫工作一直是在国有体制内由事业单位负责监管和作业,当时还不能称之为行业或者产业。2013年9月,国务院办公厅发布《关于政府向社会力量购买服务的指导意见》,要求在公共服务领域可利用社会力量,加大政府购买公共服务项目的力度,原则上通过合同、委托等方式向社会购买。由此,我国环卫工作迎来了市场化推广发展阶段。

根据国家统计局统计数据,截至2014年底,全国城市道路面积达683028万平方米,城市清扫保洁面积达676093万平方米,生活垃圾清运量达17860.18万吨,粪便清运量1551.97万吨。按照10元/平方米/年的清扫保洁费用和75元/吨的垃圾清运费用,全国市政环卫市场保守估计市场规模达到800亿元,如果算上居民区、工业园区等私有领域的环卫市场,整个道路清扫和垃圾清运将接近千亿级的市场。

本次论坛上,中科院院士、北京大数据研究院学术委员会主任张平文表示,环卫产业的潜在空间和市场化趋势会使国企进军环卫产业的进程加快。预计到2019年,环卫产业(含环卫设备、环卫服务、垃圾处理)总规模将超过2200亿元的市场空间。

目前,广东、浙江、福建等沿海省市积极探索政府购买环卫服务,环卫服务市场正进入高速增长时期,从小规模企业、中小企业向大型规模企业的方向迈进,一些综合实力强的企业正进入环卫服务行业。

意图延伸产业链 引入集团业态

北控环境希望在进行环卫服务的同时,把轨道交通、燃气、水务、啤酒业态的基础设施建设和服务适时引入不同地区

巨大的市场面前,大型环境综合服务商进入环卫领域的速度堪称迅猛。据了解,北控环境成立于去年7月,截至目前,公司已与国内20多个市(区、县)签署环卫业务一体化服务协议,环卫服务项目总合



同额达数十亿元。

“环卫业务一体化模式可以很快被复制推广。”北控环境副总经理张海林在接受本报记者采访时表示,由于环卫市场化开始较晚,过去不少企业专注于后端的垃圾处理业务,向前端垃圾收运、保洁延伸得很少,所以目前全国环卫市场分布非常均匀,企业还都处于占领市场的阶段。

“其实现在前端的环卫项目比较适合由政府采购服务,后端的垃圾中转站、填埋场、垃圾焚烧等业务由于资金需求量大,采用PPP模式更为适宜。”他说。

记者了解到,目前有不少环保企业进入环卫市场,不同的环卫企业也具有自身特点。有的企业意图构建云环卫平台,将作业工人、环卫车辆等数据上传至云平台,通过数据分析提高作业效率、降低运行成本。再将“再生资源”“最后一公里物流”和广告业务等板块嵌入平台中。

“而北控环境在拓展业务时则贯彻‘一体化、智能化、全业态’的战略方针,将清扫保洁、垃圾收运和处理、垃圾焚烧发电、生物质再生利用、公厕改造等纳入全产业链。”张海林介绍说。此外,在城镇将环卫一体化作为智慧城市的一部分,在农村,则以美丽乡村为依托,逐步推广环卫服务。

“比如,农村地区除了垃圾清理和收运,还存在大量旱厕改造的市场需求,这些都为企业提供了市场机会。在2017年,公司会迎来环卫业务爆发式的增长。到2018年,企业能够达到几十亿元的年收规模。”他说。

北控环境环卫产业这盘棋下得很大。记者了解到,除了提供“环卫+园林绿化、环卫+物业管理、环卫+市政工程、环卫+物流”等多领域一体化服务外,企业还希望以环卫为切入点,在地方引入北控集团业态。

“由于北控集团旗下拥有轨道交通、燃气、水务、啤酒等多家企业,因此北控环境希望在进行环卫服务的同时,能够针对不同地区的需求,把这些业态的基础设施建设和服务适时引入。”张海林说。

此外,在环卫业务的基础工作逐渐完成后,北控环境正尝试依托互联网及大数据,建立“北控环境智慧环卫网络”。根据构想,这一系统将自下而上地连接环卫设施、作业车辆、人员等,形成管理、人员、车辆、设施多种网络,实现运营全方位管理,为项目规划和行业发展提供指导。目前,在河北定兴、辛集两处项目中,智慧环卫相关基础硬件已布设完成并初步投入使用。

机遇与挑战并存

将带动下游工程车辆的生产等企业发展;同时,面临人力成本、地方硬件设施欠缺、绩效考核标准等挑战

环卫市场的开放给环卫企业和装备生产企业都带来了机遇。“不只是对于北控环境自身发展有益,同时还将带动下游工程车辆的生产等企业发展。比如有的环卫集团自己生产作业车辆或者购买车辆后进行改装,但是北控环境则根据不同作业情况配备不同类型的车辆。我们向车辆厂商提出专业意见和需求,由他们进行装备生产。”张海林表示。

然而,企业也面临挑战。首先,人力成本是环卫企业必须面对的问题。据张海林介绍,人力成本在环卫成本中所占比例最大,约为总成本的60%。而目前北控环境在承接地方环卫服务时,会将当地的环卫工人整体收编,人员支出对企业来说是一笔很大的成本。

张海林告诉记者,很多环卫工人原来都没有单位为其缴纳社会保险,而被收编后,北控环境根据企业规范化要求,首先企业保证不辞退一名员工,并且为工人缴

纳社会保险。同时,企业保证员工收入高于当地最低工资标准,并且在原来工资收入基础上增加5%~10%。“如果再加上工作服、手套、防霾防尘设施等劳保用品,这着实是笔挺大的开销。”

除了人力成本,由于一些地方硬件设施有其自身特点,为企业参与环卫工作造成了不少障碍,成本也随之上升。以河北省唐山市为例,由于不少道路缺少下水道等排水设施,只依靠马路牙子边很大的缝隙排水。因此这些缝隙常常积存垃圾和尘土,而在环卫保洁时,作业车无论是喷水还是吸泥,都会减速行驶,造成水费、油耗成本大幅上升。

此外,考核标准也是企业必须面对的问题。由于很多城市的环卫工作直接由环卫部门主管,因此在环卫考核时,环卫部门往往既当“球员”又当“裁判员”,考核标准并不明确或者面对标准“睁一只眼闭一只眼”。而在环卫市场化后,监管考核由政府环卫部门负责,环卫作业由企业提供服务,考核尺度如何把握成为关键。当企业遇到有些难以避免的问题时,很容易被考核成不合格。

“考核与公民素质密切相关。比如,有些地方在规定时间内环卫工人往返5次,但是公众扔垃圾的速度要远快于这一频率。还有的地方乱停车现象严重,环卫车无法作业,只能靠人工清扫。这些无形中增加企业运营成本不说,还容易造成考核不合格,影响付费。”张海林说。

相关报道

环卫如何更智慧?

需要界定数据归属,建立共享平台

本报记者张蕊报道 “智慧环卫要建立在信息共享的基础之上,目前最重要的工作是出台法律、法规,明确数据归属。”中国城市环境卫生协会智慧环卫专业委员会主任曹曼近日在接受记者采访时表示。记者了解到,环卫业务的特点是“人多、面广、事杂”,传统环卫管理模式已无法适应现代城市的要求。随着互联网技术的发展和物联网、云计算、大数据等技术的运用,环卫行业推出“互联网+环卫”的智慧环卫管理模式,取得了较好的效果。

智慧环卫在作业管理中的作用,主要体现在改变了传统作业模式,提高作业效率;改变作业监管模式,保证监管效果;改变行业管理模式,提升管理水平。此外,智慧环卫未来的发展还可以在城乡环卫发展规划、作业趋势分析预警、领导决策辅助等方面发挥更积极的作用。

目前,我国还处于智慧环卫的起步阶段,在传统环卫基础上收集数据,建立信息平台是智慧环卫的重要基础。“信息平台的关键在于数据足够多,并且能够共享。但是如果每家环卫企业都做自己的大数据,却不能共享,就会形成信息孤岛,难以提升运营效率,降低成本。而这必然涉及数据归属问题。”

因此,曹曼呼吁,应该组织政府机构、行业专家、企业代表等对数据归属问题进行研究,明确数据归属问题,之后制定法律、法规予以明确。“个人认为,公共数据平台还是应该由政府组织建设,而且数量在1~3个为宜。好比淘宝平台只有一个,不能太多。尤其目前不少环卫企业都与政府签订PPP协议,这就一定要界定数据所有归属,才能顺利推进项目实施。”

中节能买入葡萄牙固废公司38.5%股权

涉足城市固体垃圾、工业垃圾处理

本报记者张蕊报道 商务部官网日前显示,据葡萄牙《经济日报》11月4日报道,中国节能环保集团(以下简称“中节能”)收购了葡萄牙Mota-Engil集团旗下SUMA公司38.5%的股份。

据了解,SUMA公司主要提供环保领域的服务。通过此次投资,中节能将涉足城市固体垃圾、工业垃圾处理及城市清洁服务。

葡萄牙建筑企业Mota-Engil主要经营领域包括:大型工程设计与建设、环境保护及公共设施服务、公路铁路桥梁建设、金属加工及能源等,年营业额大约20亿欧元,其中环境保护及公共设施服务占8%。

SUMA公司是葡萄牙Mota-Engil集团与西班牙Urbaser的联合体。2014年,SUMA以

1.49亿欧元成功竞购了葡萄牙固废公司EGF的股权。EGF经营都市固体废物的综合管理,共有11个固体废物处理和回收的市政系统,共涉及174个直辖市,占葡萄牙人口60%以上。

中节能是目前国内唯一一家以节能减排、环境保护为主业的中央企业。目前拥有521家子公司,其中全资及控股二级子公司28家,上市公司6家。集团主业分布在国内外各省市及境外40多个国家和地区。

经过近年来的发展,中节能完成了从国家政策性投资公司向专业化产业集团的转型升级,构建起以节能、环保、清洁能源、资源循环利用为主业板块,以节能环保综合服务为强力支撑的“4+1”产业格局。

点评:目前,中节能主业细分市场包括工业节能、建筑节能、固废处理、烟气处理与重金属污染治理、土壤修复、水处理等领域,规模与实力均居行业领先地位。企业购买葡萄牙固废企业,除了业务扩张外,还将引入国外企业的人才、技术、管理,助力国内业务发展。

此外,目前国内固废市场竞争激烈,今年环保企业争相“出海”购买国外企业。有业内人士表示,如果环保企业希望借助购买国外企业进而开拓国外市场,仅是资本输出还远远不够,技术输出才是真实力。

碧水源成盈德气体第一大股东

介入能源行业,扩张海外业务

本报记者张蕊报道 北京碧水源科技股份有限公司(以下简称“碧水源”,股票代码:300070)日前发布公告称:其全资子公司碧水源香港环保有限公司(以下简称“碧水源香港”)入股香港主板上市公司盈德气体(股票代码:02168)20.17%,成为盈德气体的第一大股东。

盈德气体是注册在开曼群岛并在香港联交所主板上市的红筹公司,专业从事工业气体的综合服务业务。截至2016年6月30日的上半年总收入为41.40亿元,上半年净利润为3.87亿元,上半年经营性现金流量净额为9.81亿元,是一家经营业绩优良的上市公司。

点评:虽然碧水源一直强调购买盈德气体是为了对接海外资本市场,拓展业务范围。但是,实际上,碧水源和盈德气体在资本层面有各自的需求。碧水源香港成立于今年7月29日,截至目前,暂无财务数据。因此,碧水源香港希望寻求优质资产进行购买,在利润表上产生正面盈利。

同时,盈德气体虽然是一家拥有优质资产的上市公司,但是在过去的两年,由于钢铁、煤炭、化工、有色等行业持续低迷,导致盈德气体部分项目搁置、市占率下降、流动负债过高,急需补充流动资金。截至6月30日,盈德气体有高达27.86亿元人民币的短期借款和24.62亿元人民币的应付账款,不得不通过股权转让方式来偿还银行贷款等借款。

中国环境年鉴 2015

资料完备 数据权威 请即订阅

《中国环境年鉴》订阅单(复印有效)

订阅单位和联系人姓名	《中国环境年鉴》	单价(含邮费)	订阅册数	合计金额	总计
	2015卷	315元			
	2014卷	315元			
	2013卷	315元			
	合计金额		万	仟	佰 拾 元

邮购汇款:北京市东城区广渠门内大街16号 邮编:100062 账户名称:中国环境报社 开户银行:北京银行广渠门支行 银行账号:01090514000120111006865 电话:(010)67112032 传真:(010)67103929(自动) 联系人:高斐 电子信箱:huanjingnj@163.com 用途:请务必在汇款单据上注明购《中国环境年鉴》书款。

