

市场观察

环保设备产值有望达七千亿?

业界预判行业增速快,水气土等领域各有商机

“十三五”期间,水污染治理仍将继续提速,污水处理设备将获得发展的重要契机。不过,污水处理设备企业要加大技术研发投入,改善国产设备的品质,凭借高性价比优势占据更多市场份额。

本报综合报道 环境保护部和科技部近日联合印发《国家环境保护“十三五”科技发展规划纲要》,提出要形成科技支撑体系,突破一批关键技术与装备,建成环保科技基础数据和信息共享平台。对此,业内专家预测,未来我国环保设备市场需求旺盛,可增长空间巨大。

在政策大力推动下,环保产业的发展有望得以提速,投资不断增加,相关环保设备需求大幅释放。据前瞻产业研究院预计,在“十三五”期间,国内环保设备增速将达25%~30%左右,到2020年本行业产值有望达到7572亿元。

“十三五”期间,水污染治理仍将继续提速,污水处理设备将获得发展的重要契机。不过,污水处理设备企业要加大技术研发投入,改善国产设备的品质,凭借高性价比优势占据更多市场份额。

相比较来说,大气污染治理在近年来得到高度重视,除尘设备、脱硫脱硝设备、气体净化设备等得到广泛应用。据前瞻产业研究院统计数据,全国废气治理设施数量在2008年时不足17.42万套,到2014年增加至54.42万多套,整体处理应对能力得到大幅提高。

业内人士预计,“十三五”前三年煤电超低排放设备需求还将保持快速增长势头。“十三五”期间,VOCs(挥发性有机物)治理、锅炉升级改造、钢铁和水泥等烟气治理设备需求增长迅速,将给生产供应商带来巨大商机。

在水、土、气三大行业中,土壤污染治理问题复杂,产业发展还不成熟,资金缺口巨大。“因此,随着工作推进,将刺激固体废物处理处置设备需求的增长,相关企业将迎来订单需求提升机遇。”业内人士表示。

除了上述较为热门的领域,噪声控制设备、环境监测专用仪器仪表等也将迎来发展机遇。

有分析人士认为,目前,我国环保设备行业整体上正在从成长期迈入成熟期,近年来,

得到了快速发展。

据前瞻产业研究院统计数据,去年,我国环保设备行业产值达到了2907.71亿元,比上年增长12.50%。从2008年到去年,环保设备行业产值从662.79亿元增长到2907.71亿元,复合增长率为23.52%,呈现逐年上升的情景。

从行业销售收入来看,去年,环保设备行业销售收入达到了3221.52亿元,比上年增长2.37%。从2008年到去年,环保设备行业销售收入从643.21亿元增长到3221.52亿元,年均增长率达到25.88%。

随着行业发展,优势企业在获得稳定盈利的同时,也得到了行业规模扩大和份额提升带来的成长机会。

特别关注

山东千亿大气治理蛋糕亟待金刚钻

技术交流平台成供需洽谈会,达成200多项合作协议,金额达100多亿元

◆本报记者周雁凌 季英德 王学鹏

第7届生态山东建设高层论坛暨绿色产业国际博览会(以下简称绿博会)近日举办。“有160家企业参展,5000余家重点污染物排放企业进行现场观摩,达

成合作协议200多项,协议金额100多亿元。”山东省环保厅相关负责人介绍说,2004年以来,山东省每两年举办一次绿博会,旨在利用市场机制,搭建全省环保产业市场平台,实现技术供方与需方精准对接,以满足全省巨大的环境治理技术需求。

选优推优,首日签约金额近5亿元

筛选技术水平高、业绩突出的企业参加供需对接会,首日签署使用纳米催化剂处理排气设备项目和热源厂锅炉岛总承包建设合同

“为保证供需对接交流质量,我们面向全国公开征集从事燃煤机组和燃煤锅炉超低排放、VOCs(挥发性有机物)治理、污水处理优化技术等方面的技术供方单位,并组织专家对报名企业进行资格审查和技术水平能力评估,从中筛选技术水平高、业绩突出、实力强的企业参加供需对接会。”山东省环保技术服务中心主任王青对记者说。

国内外环保企业携着新产品、新技术参展,期望分享山东环保市场“蛋糕”。参展企业结合技术展示,接受需方企业咨询和信息登记,双方面对面洽谈、交流。

在第7届绿博会上,众多企业达成了合作协议,开展首日签约3个项目,总

金额近5亿元。其中,光大环保能源(潍坊)有限公司、株式会社AERIX、山东鑫源环保工程有限公司共同签署使用韩国产纳米催化剂处理排气设备项目,合同金额1.74亿元。青岛特利尔环保股份有限公司分别与滨州中浩能热力有限公司、淄博瑞能热力有限公司签署热源厂锅炉岛总承包建设合同,合同金额分别为1.945亿元、1.253亿元。

记者了解到,青岛特利尔与滨州中浩能的合作项目为建设3台75吨中温中压水煤浆锅炉系统,包含锅炉输煤、除尘、脱硫、出渣、给水、化水除氧等系统,以及为其配套的电气、控制、暖通、给排水等设施。

超低排放市场惠及多个细分领域

对超低排放技术需求迫切;环境监测技术设备受到青睐;涂装企业有望解决活性炭堵塞问题

为实现技术供方企业与污染物排放重点企业精准对接,绿博会会务组还专门举办燃煤机组和燃煤锅炉超低排放、VOCs治理、污水处理优化技术等专题供需对接会。

在燃煤机组和燃煤锅炉超低排放技术交流暨供需对接会上,记者看到,400人标准的会议室座无虚席,聚集众多技

术需方企业在聆听技术讲解。

根据山东规划要求,2017年底前,单机10万千瓦及以上燃煤机组全部完成超低排放改造,单台10蒸吨/小时以上燃煤锅炉完成超低排放改造的台数达到80%左右。

据此,业内人士分析预测,山东省燃煤机组和燃煤锅炉超低排放升级改造总

投资将放大到百亿级。

时间紧,任务重。记者了解到,虽然需方企业对超低排放技术需求迫切,但在购买技术服务时,不仅考虑减排效果,还会考虑运营成本和运维服务等。

超低排放技术供方企业山东国舜集团董事长助理孙德山认为,要想赢得更多市场,必须找准定位,做精做细做优。

据介绍,国舜集团近年来积极开展燃煤技术研发,形成了“高效脱硝技术+高效干式静电除尘+高效石灰/石膏湿法脱硫技术+湿式静电除尘技术”的超低排放工艺路线,商业模式涵盖EPC、EPCO、BOT、BOO等。

据了解,今年以来国舜集团产值已达30亿元,占据了山东省烧碱烟气治理85%以上的市场。

环境治理离不开监测。在先河环保的展台,山东区域经理张大成介绍说,截至目前,公司在山东省已累计销售空气、水质监测设备和网格化监控系统等100余套,覆盖济南、东营、淄博、济

南等7市。今年以来,公司在山东市场上的份额已经达到了6000多万元。

先河推出的网格化监控系统可结合常规空气自动监测站和在建的超级站数据,进行整体融合、分析,为政府决策提供科学数据支撑。

“在绿博会上,公司与山东省3个市(县)达成合作意向。”据先河环保销售公司副总经理智现辉介绍,接下来,公司将立足环境监测监控,在山东进一步开拓挖掘市场。

技术供方企业在绿博会上寻得市场,不少污染物排放企业也找到了合适的技术。

一家涂装企业的工作人员告诉记者,他们目前采用活性炭吸附方式治理VOCs,活性炭常被堵塞,治理设备运行不稳定。“在绿博会上,我们接触到了活性炭吸附+催化燃烧再生组合治理技术。具供方企业介绍,可以解决活性炭被堵塞、粘附问题,还能实现活性炭再生循环利用。过几天就邀请他们到厂里看现场,帮助制定具体的治理方案。”

相关报道

山东“十三五”大气治理市场可达5000亿

分3期推进,今明两年估算投资超1100亿元

◆本报记者周雁凌 季英德 王学鹏

近年来,山东省环境治理技术需求市场巨大,尤其是大气治理技术和需求需求剧增。据专家预测,“十三五”时期,山东省需要大气治理投资约5000亿元。

山东为改善空气质量,出台了更为严格的大气污染物地方排放标准,发布了《山东省2013~2020年大气污染防治规划》(以下简称《规划》),分3期实施。

截至去年年底,已完成一期规划任务,实现全省环境空气质量比2010年改善20%以上。目前进入二期(2016年~2017年)规划实施阶段,二期规划提出,全省环境空气质量要比2010年改善35%左右。

在二期规划实施阶段,山东省将完成深化能源和产业结构调整、重点行业污染防治、扬尘污染综合整治、机动车排气污染控制、绿色生态屏障建设等5大类、22项重点任务,涉及项目4010个,估算投资达1107.77亿元。

十年用心积累 铸就美好未来

十载,完成了我国环境标志产品政府采购清单从无到有、从有到优的蜕变。2015年,我国环境标志产品政府采购金额达到了1360亿元,占同类产品的81.5%。十年来,我国发布环境标志产品政府采购清单18期,从创建之初仅有的14类产品扩展到目前的57类产品,涉及企业2000多家,产品型号20多万个。政府绿色采购政策的实施有效降低了产品的能耗水平,减少了污染物的排放,并对全社会形成环境保护风尚起到了良好的引导作用。同时,这个政策的实施也积极推动全社会的绿色消费。

十载,完成了我国环境标志产品政府采购从闭门研究到在世界可持续采购研究领域占有一席之地。我们一直致力于搭建一个国际交流平台,把中国的政府绿色采购经验介绍给世界,把各国成功的可持续采购经验引入到中国,为实现绿色消费、共建绿水青山而不遗余力。

中环联合认证中心 CEC